

**E**l ramo de Pérdidas Pecuniarias no es un negocio asegurador homogéneo y uniforme. Por esta razón, es difícil trazar unas previsiones más o menos certeras de la evolución que se espera. Cada año, el ramo registra un comportamiento que no sigue una trayectoria lineal como ocurre con otros negocios, sobre los que si no sucede nada raro está claro por dónde irán los derroteros. En Pérdidas Pecuniarias cada ejercicio es distinto al otro y en gran parte lo es por su diversidad, una pluralidad que hemos intentado recoger en este reportaje dando voz a tres compañías que operan en este ramo aunque sus negocios core son muy distintos entre sí.

“El ramo de Pérdidas Pecuniarias engloba una amplia variedad de coberturas y riesgos, por lo que las causas de su evolución pueden ser muy variadas”, comienza explicando José Luis García Ortells, Head of Bancassurances & Reinsurance de CNP Iberia, aseguradora que tiene en “el seguro de protección de pagos” su negocio core “tanto en la modalidad de seguro directo como en reaseguro”.

Sin entrar en particularidades, José Luis García Ortells precisa que “en términos generales”, se puede decir que “el ramo evoluciona de forma paralela a la economía”. Y concreta que “cuando vemos crecimientos o enfriamientos de la economía, con impacto en los ingresos de particulares y empresas, estos tienen su reflejo en los resultados del ramo”.

Si consultamos los últimos datos de ICEA sobre la evolución del ramo, se aprecia que Pérdidas Pecuniarias no sigue una tendencia estable, sino que fluctúa y unos años crece en conjunto y otros decrece. Así, en 2023, su recaudación se redujo un 4,11% y, en cambio, en 2024 se disparó un 16,4%. Y, en lo que va de 2025, ha bajado el ritmo hasta aumentar un 2,5%.

No obstante, si se analiza el comportamiento de este negocio asegurador desde la pandemia, la conclusión es que, en conjunto, ha experimentado un crecimiento robusto. “Observando la evolución del ramo desde la pandemia, su crecimiento global ha sido de un 10% aproximado”, señala el portavoz de CNP Iberia, que recuerda que, en este último lustro, la recaudación también cayó con fuerza en 2020 (-15%), lógicamente por el impacto del Covid-19.

“**José Luis García Ortells (CNP Iberia)**  
**El ramo puede perder su atractivo técnico si no se cuida el mix de cartera, el pricing y el control de costes de siniestros**”

Mientras, puntualiza que, además de en 2024, el ramo creció significativamente en 2021 (+13%) y en 2022 (+7%), precisamente por “la reactivación económica tras el Covid”.

Fuente: Revista Aseguranza  
Mayo 2025